



Einladende Außenwerbung fürs Fachgeschäft



Außenwerbung für den Malerfachbetrieb mit Brief und Siegel



Die Straßenfront Ueberauer Straße in Reinheim

## „Auf Leistung und Qualität gebaut“

So war der große Zeitungsbericht zum 100-jährigen Bestehen der Firma Göbel, Reinheim 1984 überschrieben. Das Lob kam damals von Kreishandwerksmeister Klaus Nennhuber. Der Malerbetrieb Göbel sei in der Tradition gewachsen, Leistung zu bringen. Dies werde auch in den kommenden Jahren so bleiben, für die er eine weitere gesunde Entwicklung wünsche, prognostizierte er und hatte Recht damit. Der Dienst am Kunden unter dem Motto „Freundlich, pünktlich, zuverlässig“ stand und steht im Vordergrund aller Aktivitäten des Unternehmens, seit nunmehr über 120 Jahren.



Das neue Farbenfachgeschäft mit Sybille und Dieter Göbel

Am 1. April 1884 wurde der von Georg Philipp Göbel gegründete Meisterbetrieb ins Gewereregister der Stadt Reinheim eingetragen. Georg Jakob Göbel übernahm den Betrieb 1925 und nach dem zweiten Weltkrieg führte zunächst seine Frau Käthe das Geschäft, bis 1948 Sohn Robert in den Betrieb eintrat. Die Gebäude des heutigen Firmensitzes in der Ueberauer Straße wurden 1962 bezogen und 1989 übernahm der heutige Inhaber Dieter Göbel in vierter Generation den Betrieb. Für ihn war und ist es selbstverständlich, dass die Bewahrung der Tradition zum Fortschritt verpflichtet. „Unsere Leistungen sind kompromisslos auf die Bedürfnisse unserer Kunden ausgerichtet. Mit dieser absoluten Kundenorientierung waren und sind wir erfolgreich. Qualität in Service und Ausführung aller Arbeiten steht dabei im Vordergrund. In den Zeiten der Geiz-ist-geil-Mentalität war es nicht immer leicht, die Kunden davon zu überzeugen. Heute,



Eingang ins neue Fachgeschäft



Das erweiterte Beratungsstudio im Erdgeschoss



nach der allgemeinen Rückbesinnung auf Qualität, wissen wir, dass unsere Konsequenz in Sachen Leistung und Qualität richtig war“, sagt Dieter Göbel zu seinem Unternehmensleitbild. Er betont auch, dass das Motto „Freundlich, pünktlich, zuverlässig“ nur mit einem qualifizierten, im Sinne des Leitbildes denkenden und handelnden Team glaubhaft zu machen sei. Aus- und Weiterbildung sieht er deshalb als eine ständige, wichtige Aufgabe. Zwei von den heute neun Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern sind Auszubildende. Im Gespräch mit Dieter Göbel spürt man, dass er vieles dafür tut, aus Mitarbeitern Mitunternehmer zu machen. Dies verschafft ihm gleichzeitig den nötigen unternehmerischen Freiraum um sich auch der gedeihlichen Weiterentwicklung des Unternehmens zu widmen.

### Göbel – nur das beste für mein Haus

Mit dieser selbstbewussten Werbebotschaft bringt Dieter Göbel die Zufriedenheit der vielen Stammkunden mit einem Satz zum Ausdruck. Mit der Vertrauenswerbung als „Malerfachbetrieb mit Brief und Siegel“ und als „Fassadendoktor“ zeigt er auch Interessenten das Mehr an fachlicher Kompetenz. Ganzheitliche Raum- und Fassadengestaltung, Wärmedämmung, Tro-

ckenbau, Innen- und Außenputz sind die heutigen Leistungsschwerpunkte. Darüber hinaus werden in kooperativer Zusammenarbeit mit anderen Gewerken auch Komplett-Lösungen für Ausbau und Sanierung geboten.

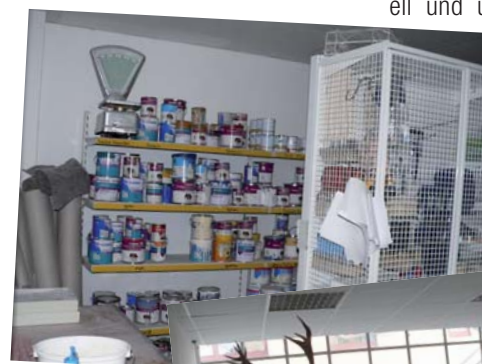
Den Wachstumsmarkt energetische Sanierungen hat Dieter Göbel schon früh erkannt. Die Spezialisierung darauf hat ihm besondere Anerkennung bei seinen Kunden gebracht. Die Werbebotschaft zum Thema „Der Fassadendoktor“ im Internet überzeugt Kunden und Interessenten: „Fassadendoktoren sind Handwerksmeister mit einer zertifizierten Zusatzqualifikation, insbesondere für die energetische Sanierung von Fassaden, sowie die kreative Gestaltung und den Ausbau der Innenräume. Gemeinsam mit unseren Mitarbeitern geben wir durch eine Vielfalt an bewährten und innovativen Produkten all unseren Kunden und Planern ein Mehr an Qualität und Sicherheit. Unsere Kernkompetenz gehört dem Bauwerk. In punkto Know-How und Zuverlässigkeit bieten wir somit unseren Auftraggebern einen echten Zusatznutzen. Als Fassadendoktoren betreiben wir im Netzwerk Marktforschung, Weiterbildung und ständigen Erfahrungsaustausch. Damit entsteht kooperativer Nutzen für unsere Kunden und die Bausubstanz.“

### Neu: Das Fachgeschäft mit Maler-Meisterservice

„Seit einigen Monaten kommen verstärkt Anfragen von Selbstermachern, die bei uns Farben in Profi-Qualität kaufen wollen. Nach den schlechten Erfahrungen mit Billigprodukten besinnt man sich jetzt anscheinend wieder auf Qualität. Man will auch wieder freundlich und fachkompetent beraten und bedient werden, statt suchend in den Märkten herumzuirren. Wir wollen diesen Trend für uns nutzen und in Verbindung mit der Erweiterung unseres Beratungs-Studios auch ein neues Farbenfachgeschäft einrichten“, sagte uns Dieter Göbel Anfang dieses Jahres. Die Mitwirkung bei der Planung war übrigens eine Serviceleistung für Dieter Göbel als Mit-

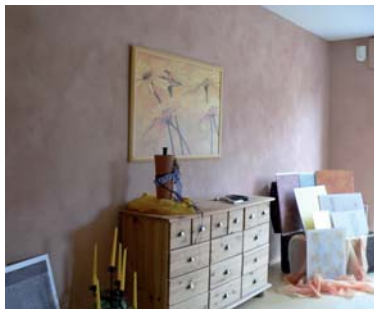
glied und Anteilseigner der MEG Süd-West eG. Teilbereiche von Lager und Werkstatt im Erdgeschoss wurden durch eine Wendeltreppe mit dem Beratungs- und Bürobereich im Obergeschoss verbunden. Im erweiterten Beratungsstudio werden Wand- und Bodenbeläge präsentiert, die Oberflächentechniken werden weiterhin im bisherigen Beratungsbereich gezeigt. Das Farbenfachgeschäft bietet mit dem Caparol-Programm einschließlich der modernsten Tönentechnologie die auch von mehr und mehr Selbstermachern begehrte Profi-Qualität.

„Es ist richtig schön, wenn man spürt, wie sich die Kunden bei uns wohlfühlen, weil sie über ihre Wünsche und Vorstellungen mit uns reden können, individuell und umfassend beraten und freundlich bedient werden“, berichtet Sybille Göbel über ihre ersten Erfahrungen im Fachge-



Werkstatt und Lager vor dem Umbau





Der bisherige Beratungsbereich im Obergeschoss



Neue Treppe als Verbindung zum Erdgeschoss

schäft. „Meine Frau hat schon vor der Eröffnung des neuen Fachgeschäfts mit Selbstermachen gearbeitet. Ihre Workshops „Kreative Wandgestaltung“ waren immer ausgebucht. Uns ging es dabei darum, anspruchsvollen Kunden, die nicht alles vom Handwerker machen lassen wollen oder können, Freude an Qualität und kreativem Schaffen zu vermitteln.“, erklärt

Dieter Göbel die Idee der Veranstaltungen. Die Workshops finden an Samstagen von 9:30 Uhr bis 16:00 Uhr statt. „Wir laden Sie herzlich dazu ein, an diesem Tag einige Ideen rund um die Möglichkeiten der kreativen Wandgestaltung in lockerer Atmosphäre selbst auszuprobieren“, heißt es in der Einladung.

**Beste Zukunftsperspektiven**  
Absolute Kundenorientierung, fachliche und menschliche Qualifikation, aktives Marketing und das feine Gespür für Bedürfnisse und gewachsene oder veränderte Ansprüche von Kunden und Interessenten sind die besten und wichtigsten Voraussetzungen für eine gedeihliche Wei-



Workshops „Kreative Wandgestaltung“

**Bis zu 50% Heizkosten sparen!**  
Mit Wärmedämmung von Ihrem Malerbetrieb.

**GÖBEL**  
nur das Beste für mein Haus

Ueberauer Str. 39 - Reinheim  
Fon 0 61 62. 837 96  
www.malerbetrieb-goebel.de

terentwicklung des Unternehmens, das in 2009 sein 125-jähriges Bestehen feiern wird. Im Gespräch mit Dieter Göbel und seiner engagierten Frau hat man das gute Gefühl, in einem Familienunternehmen mit besten Zukunftsperspektiven zu sein.

### Die Unternehmen

**Malermeisterbetrieb Göbel**  
Geschäftsführer: Dieter Göbel  
Ueberauer Straße 39,  
64354 Reinheim  
Telefon (0 61 62) 837 96,  
Fax (0 61 62) 41 86  
E-Mail: dietergoebel@t-online.de  
Internet: www.malerbetrieb-goebel.de

### Referenzen

